

W związku z dynamicznym rozwojem, firma farmaceutyczna poszukuje osoby na stanowisko:

Menadżer ds. rozwoju sprzedaży B2B (farmacja)

Miejsce pracy: Wysogotowo

Nr ref.: MR10/2017



ZAINTERESOWANI JESTEŚMY OSOBA, KTÓRA MA:

- wykształcenie wyższe,
- doświadczenie w obsłudze klienta biznesowego B2B,
- wiedzę i doświadczenie w pracy z j. angielskim,
- umiejętność praktycznego wykorzystania technik sprzedaży,
- orientację na wynik oraz determinację w dążeniu do celu,
- wysokie zdolności komunikacyjne i interpersonalne.



BĘDZIESZ ODPOWIEDZIALNY ZA:

Zapewnienie wysokiej jakości obsługi Klienta biznesowego oraz realizację ambitnych celów sprzedażowych, poprzez:

- aktywny rozwój rynku,
- kreowanie nowych projektów,
- udział w podróżach służbowych.



U NAS MOŻNA!

- samodzielnie realizować innowacyjne projekty tworzone na potrzeby Naszych klientów,
- budować rynkowe doświadczenie,
- mieć stabilne warunki zatrudnienia,
- wykorzystywać własną inicjatywę,
- korzystać z bogatego pakietu benefitów (Karta MultiSport, Zakładowy Fundusz Świadczeń Socjalnych, Ubezpieczenia grupowe).

Osoby zainteresowane prosimy o przesyłanie aplikacji klikając: